



LCT EDUCATION
CONSULTING AND TRAINING

HỒ SƠ NĂNG LỰC

**CÔNG TY TNHH ĐÀO TẠO
VÀ TƯ VẤN PHÁT TRIỂN DOANH NGHIỆP LCT**



☎ 0967.92.5656

✉ daotao@lct.com.vn

🌐 www.lct.edu.vn

**Công ty TNHH Đào Tạo và Tư Vấn
Phát Triển Doanh Nghiệp LCT**

 www.lct.edu.vn

 daotao@lct.edu.vn

 Hotline: 0967.92.5656

Địa chỉ: 157-159 Xuân Hồng, Phòng 4D, tòa
nhà HHM, Phường 12, Quận Tân Bình,
TP.Hồ Chí Minh

**LCT Enterprise Development
Consulting And Training Company Limited**

Address: 157-159 Xuan Hong Street, Room
4D, HHM building, Ward 12, Tanbinh District,
Hochiminh City



THƯ NGỎ

Công ty TNHH Đào tạo và tư vấn phát triển doanh nghiệp LCT là đối tác có uy tín trong lĩnh vực đào tạo và tư vấn doanh nghiệp. Thông qua hoạt động đào tạo, huấn luyện và tư vấn, Công ty LCT đã đồng hành cùng với hàng trăm doanh nghiệp trong quá trình đánh giá năng lực đội ngũ, năng lực tổ chức, đưa ra giải pháp và nội dung chương trình đào tạo và tư vấn phù hợp với yêu cầu thực tiễn cũng như sự phát triển của doanh nghiệp. Được đánh giá là đơn vị đào tạo và tư vấn doanh nghiệp uy tín, Công ty LCT được thành lập bởi đội ngũ các chuyên gia có kinh nghiệm thực tiễn phong phú tại các Tập đoàn, có nghiên cứu sâu sắc về hệ thống quản trị tiên tiến trên thế giới, cùng với đội ngũ giảng viên có năng lực, chuyên môn tốt, có kinh nghiệm thực tiễn trong quản trị doanh nghiệp, Công ty LCT đã nghiên cứu và đưa ra bài toán đào tạo và tư vấn sát thực với thực trạng các doanh nghiệp.

Sứ mệnh của Công ty LCT là **“Cung cấp dịch vụ đào tạo và tư vấn phát triển doanh nghiệp uy tín, chất lượng hàng đầu tại Việt Nam, góp phần cho sự phát triển của doanh nghiệp trong thời đại cuộc cách mạng công nghiệp 4.0 ”**

Với rất nhiều chuyên đề đào tạo được thiết kế riêng biệt cho từng doanh nghiệp trải rộng trong nhiều lĩnh vực (quản lý - lãnh đạo, tài chính - kế toán, tiếp thị - bán hàng, marketing, xây dựng kênh phân phối, quản trị nguồn nhân lực, kỹ năng chăm sóc khách hàng, kỹ năng mềm,...), Công ty LCT tự hào đã và đang cộng tác, đóng góp hỗ trợ hoạt động đào tạo nhân lực tại doanh nghiệp. Chúng tôi mong muốn góp sức mình cùng quý khách hàng tạo dựng lợi thế cạnh tranh, hướng tới sự phát triển bền vững qua việc nâng cao năng lực đội ngũ hiện tại.



LCT EDUCATION
CONSULTING AND TRAINING

TẦM NHÌN SỨ MỆNH GIÁ TRỊ CỐT LÕI



TẦM NHÌN

- Góp phần tạo nên sự thành công của doanh nghiệp.
- Nâng cao năng lực quản trị của doanh nghiệp.
- Nâng cao năng lực của đội ngũ hiện tại.
- Tạo việc làm cho người lao động.
- Tạo ra các giá trị cho xã hội.



SỨ MỆNH

Cung cấp dịch vụ đào tạo và tư vấn phát triển doanh nghiệp uy tín, chất lượng hàng đầu tại Việt Nam, góp phần cho sự phát triển của doanh nghiệp trong thời đại cuộc cách mạng công nghiệp 4.0



GIÁ TRỊ CỐT LÕI

- Cung cấp dịch vụ đào tạo và tư vấn chất lượng cao cho khách hàng.
- Luôn lắng nghe, học hỏi, chia sẻ cùng khách hàng.
- Trải nghiệm học tập - Lĩnh hội kiến thức - Lan tỏa giá trị.
- Môi trường làm việc chuyên nghiệp hiệu quả
- Vì sự phát triển và tiến bộ của xã hội.

TẠI SAO NÊN CHỌN LCT?

01 LCT HIỆN CÓ

- Quy trình, hệ thống, chính sách quản lý doanh nghiệp hàng đầu tại Việt Nam và đạt tiêu chuẩn quốc tế.
- Tài liệu đào tạo hàng đầu tại Việt Nam và đạt tiêu chuẩn quốc tế, luôn cập nhật kiến thức mới và kết hợp thực tiễn tại các doanh nghiệp.

02 LCT CÓ ĐỘI NGŨ CHUYÊN GIA

- LCT được thành lập bởi đội ngũ các chuyên gia có kinh nghiệm thực tiễn phong phú tại các Doanh nghiệp và Tập đoàn, có nghiên cứu sâu sắc về hệ thống quản trị tiên tiến trên thế giới.

03 LCT CÓ ĐỘI NGŨ GIẢNG VIÊN

- LCT có đội ngũ giảng viên có năng lực, chuyên môn tốt, có kinh nghiệm thực tiễn trong quản trị doanh nghiệp.

04 LCT CUNG CẤP DỊCH VỤ UY TÍN

- LCT cung cấp dịch vụ hàng đầu tại Việt Nam, với các giải pháp toàn diện, với nhiều công cụ đào tạo hiện đại, phương pháp giảng dạy khoa học, thực tiễn.

05 LCT LUÔN LẮNG NGHE VÀ THẤU HIỂU KHÁCH HÀNG

- LCT luôn đồng hành cùng các doanh nghiệp trong công tác phát triển tổ chức, hoạch định tổ chức, đánh giá hiệu quả các chương trình đào tạo, phát triển đội ngũ quản lý và nhân viên.

06 LCT CAM KẾT VỀ CHẤT LƯỢNG DỊCH VỤ

- LCT triển khai khảo sát nhu cầu đào tạo để xây dựng nội dung đào tạo phù hợp thiết thực với doanh nghiệp, dịch vụ triển khai chuyên nghiệp, hỗ trợ và đánh giá hiệu quả sau đào tạo.



LCT EDUCATION
CONSULTING AND TRAINING

CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO NĂNG LỰC LÃNH ĐẠO CHO LÃNH ĐẠO QUẢN LÝ DOANH NGHIỆP

CHỦ ĐỀ 1 Xây dựng đội ngũ và nuôi dưỡng tài năng

CHỦ ĐỀ 2 Đổi mới sáng tạo, dẫn dắt sự thay đổi

CHỦ ĐỀ 3 Tuy duy chiến lược

CHỦ ĐỀ 4 Quản lý và lãnh đạo đội nhóm hành động hướng tới kết quả

CHỦ ĐỀ 5 Leadership 4.0



CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO NĂNG LỰC QUẢN TRỊ CHUNG CHO CÁN BỘ QUẢN LÝ

CHỦ ĐỀ 1 Quản trị công tác kế hoạch

CHỦ ĐỀ 2 Quản trị nhân sự

CHỦ ĐỀ 3 Quản trị đào tạo và phát triển văn hóa

CHỦ ĐỀ 4 Quản trị rủi ro

CHỦ ĐỀ 5 Quản trị chất lượng sản phẩm và dịch vụ

CHỦ ĐỀ 6 Quản trị hoạt động thanh tra và tuân thủ

CHỦ ĐỀ 7 Quản trị hoạt động bán hàng

CHỦ ĐỀ 8 Quản trị xây dựng hệ thống chuỗi và kênh phân phối



CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO KỸ NĂNG CẦN THIẾT CHO CÁN BỘ QUẢN LÝ



CHỦ ĐỀ 1 Kỹ năng giải quyết vấn đề và ra quyết định

CHỦ ĐỀ 2 Kỹ năng khuyến khích và tạo động lực cho nhân viên

CHỦ ĐỀ 3 Kỹ năng tư duy dịch vụ

CHỦ ĐỀ 4 Kỹ năng thuyết trình

CHỦ ĐỀ 5 Kỹ năng thương lượng đàm phán

CHỦ ĐỀ 6 Kỹ năng huấn luyện, đào tạo, kèm cặp nhân viên

CHỦ ĐỀ 7 Kỹ năng tư duy phản biện

CHỦ ĐỀ 8 Kỹ năng quản lý thời gian

CHỦ ĐỀ 9 Kỹ năng lập kế hoạch và viết báo cáo

CHỦ ĐỀ 10 Kỹ năng quản lý dự án

CHỦ ĐỀ 11 Kỹ năng quản lý đổi mới sáng tạo

CHỦ ĐỀ 12 Kỹ năng xây dựng hệ thống chuỗi và kênh phân phối



LCT EDUCATION
CONSULTING AND TRAINING

CHƯƠNG TRÌNH DÀNH CHO NHÂN VIÊN

01



**BÁN HÀNG &
CHĂM SÓC
KHÁCH HÀNG**

02



**THÚC ĐẨY
KẾT QUẢ**

03



**TƯ DUY
ĐỔI MỚI**

04



**KẾT NỐI
HỢP TÁC**



CHƯƠNG TRÌNH DÀNH CHO NHÂN VIÊN

01



BÁN HÀNG & CHĂM SÓC KHÁCH HÀNG

- ✓ Kỹ năng bán hàng online
- ✓ Kỹ năng bán hàng thực chiến
- ✓ Kỹ năng giao tiếp và thuyết phục khách hàng
- ✓ Kỹ năng nghiên cứu thị trường
- ✓ Kỹ năng nắm bắt tâm lý khách hàng
- ✓ Kỹ năng thay đổi bản thân để phù hợp với tính cách của từng cách hàng
- ✓ Kỹ năng phục vụ khách hàng 5*

02



THÚC ĐẨY KẾT QUẢ

- ✓ Kỹ năng thiết kế mục tiêu
- ✓ Kỹ năng quản lý dự án
- ✓ Kỹ năng phát triển dự án
- ✓ Kỹ năng truyền tải công việc một cách hiệu quả
- ✓ Kỹ năng quản lý thời gian
- ✓ Kỹ năng giải quyết vấn đề
- ✓ Kỹ năng ra quyết định
- ✓ Kỹ năng quản lý nhóm
- ✓ Sức mạnh của thái độ tích cực
- ✓ Kỹ năng lập kế hoạch hiệu quả
- ✓ Kế hoạch phát triển cá nhân

CHƯƠNG TRÌNH DÀNH CHO NHÂN VIÊN

03



TƯ DUY ĐỔI MỚI

- ✓ Kỹ năng thúc đẩy sự thay đổi của bản thân
- ✓ Kỹ năng suy nghĩ tích cực
- ✓ Phát triển tư duy đổi mới
- ✓ Tinh thần kinh doanh
- ✓ Kỹ năng chấp nhận thất bại
- ✓ Kỹ năng học hỏi những tiến bộ và phát huy những giá trị bản thân.

04



THÚC ĐẨY KẾT QUẢ

- ✓ Kỹ năng thuyết trình
- ✓ Kỹ năng viết báo cáo và email
- ✓ Kỹ năng phát triển tinh thần làm việc nhóm
- ✓ Kỹ năng giao tiếp hiệu quả
- ✓ Kỹ năng kết nối các thành viên trong nhóm để tạo ra một tập thể lớn mạnh



LCT EDUCATION
CONSULTING AND TRAINING

CÁC KHÓA HỌC THEO CHUYÊN ĐỀ





01

CÁC KHÓA HỌC VỀ BÁN HÀNG & CHĂM SÓC KHÁCH HÀNG

- ✓ Kỹ năng bán hàng online
- ✓ Kỹ năng bán hàng thực chiến
- ✓ Kỹ năng giao tiếp và thuyết phục khách hàng
- ✓ Kỹ năng truyền tải thông điệp tới khách hàng
- ✓ Kỹ năng nghiên cứu thị trường
- ✓ Kỹ năng nắm bắt tâm lý khách hàng
- ✓ Kỹ năng thay đổi bản thân để phù hợp với tính cách của từng cách hàng
- ✓ Kỹ năng phục vụ khách hàng 5*



02

CÁC KHÓA HỌC VỀ MARKETING

- ✓ Kỹ năng quản lý tiếp thị
- ✓ Kỹ năng sáng tạo và quản lý thương hiệu
- ✓ Kỹ năng truyền thông xã hội và tiếp thị trực tuyến
- ✓ Kỹ năng tìm tòi và thực hiện ý tưởng mới trong marketing
- ✓ Kỹ năng lên kế hoạch marketing
- ✓ Kỹ năng xử lý từ chối của khách hàng



03 CÁC KHÓA HỌC VỀ THUẾ

- ✓ Những hiểu biết về thuế đối với các doanh nghiệp tại Việt Nam
- ✓ Kỹ năng khai báo thuế cho doanh nghiệp, tổ chức
- ✓ Những kỹ năng doanh nghiệp cần có về 3 luật thuế GTGT, TNDN, TNCN
- ✓ Kỹ năng về tính lương, nhân sự & bảo hiểm
- ✓ Những kỹ năng cần biết về công tác kế toán doanh nghiệp và luật quản lý thuế tại Việt Nam



04

CÁC KHÓA HỌC VỀ LUẬT

- ✓ Những luật cơ bản dành cho doanh nghiệp
- ✓ Hướng dẫn làm hợp đồng hợp tác kinh doanh
- ✓ Hướng dẫn giải quyết tranh chấp lao động trong doanh nghiệp
- ✓ Những điều doanh nghiệp cần biết khi ký kết hợp đồng lao động
- ✓ Những điều luật cơ bản dành cho định hướng phát triển ở mỗi doanh nghiệp Bảo vệ quyền sở hữu trí tuệ
- ✓ Quản trị tài sản trí tuệ của doanh nghiệp trong chiến lược phát triển thương hiệu



05

CÁC KHÓA HỌC VỀ CHUYỂN ĐỔI SỐ

- ✓ Chuyển đổi số và xu hướng hiện tại
- ✓ Chuyển đổi số tác động như thế nào đến doanh nghiệp
- ✓ Những cơ hội và thách thức khi làm việc trong thời kỳ chuyển đổi số
- ✓ Tiếp thị số theo mô hình Reach Smart Insight
- ✓ Mô hình kinh doanh nền tảng chuyển đổi số (đặc điểm, lợi thế, ...)
- ✓ Vai trò của yếu tố văn hóa tổ chức trong chuyển đổi số
- ✓ Vai trò thay đổi của lãnh đạo trong kỷ nguyên số Quản lý theo OKR
- ✓ Công cụ và ứng dụng giúp xây dựng sản phẩm, dịch vụ đột phá trong chuyển đổi số
- ✓ Tương tác với khách hàng mọi lúc mọi nơi qua công nghệ livestream, cách phối hợp marketing và sales, chăm sóc khách hàng CRM
- ✓ Sử dụng dữ liệu lớn Big Data và trí tuệ nhân tạo AI để tăng hiệu quả hệ thống CRM

06

CÁC KHÓA HỌC VỀ KỸ NĂNG GIAO TIẾP

- ✓ Kỹ năng giao tiếp chuyên nghiệp & hiệu quả (từ cơ bản – nâng cao)
- ✓ Giao tiếp – Đàm phán – Thương lượng
- ✓ Hình ảnh chuyên nghiệp và nghi thức xã giao trong môi trường công sở
- ✓ Quản trị đàm phán và giao tiếp
- ✓ Kỹ năng sử dụng ngôn ngữ hình thể trong giao tiếp
- ✓ Kỹ năng lắng nghe và tôn trọng ý kiến của người khác khi giao tiếp





07

CÁC KHÓA HỌC VỀ NHÂN SỰ

- ✓ Kỹ năng xây dựng và phát triển văn hóa doanh nghiệp
- ✓ Kỹ năng bố trí công việc nhân sự và đánh giá nhân sự - Kỹ năng tuyển dụng nhân sự
- ✓ Kỹ năng đào tạo và phát triển nhân viên
- ✓ Kỹ năng xây dựng và Phát triển hệ thống lương, thưởng
- ✓ Kỹ năng Tâm lý quản lý và Nghệ thuật lãnh đạo - xử lý xung đột.
- ✓ Những quy định về Chế độ bảo hiểm xã hội & bảo hiểm thất nghiệp mà doanh nghiệp cần biết
- ✓ Chiến lược phát triển nguồn nhân lực trong thời kỳ 4.0
- ✓ Hệ thống KPI



08

CÁC KHÓA HỌC VỀ TÀI CHÍNH - KẾ TOÁN



- ✓ Kỹ năng quản lý tài chính cho doanh nghiệp
- ✓ Kỹ năng hoạch định vốn ngân sách đầu tư
- ✓ Những hạng mục chi phí mà doanh nghiệp cần biết
- ✓ Kỹ năng về kế toán và tổ chức công tác kế toán trong doanh nghiệp.
- ✓ Kỹ năng thẩm định dự án đầu tư mới
- ✓ Kỹ năng dòng tiền của các dự án
- ✓ Kỹ năng phân tích tài chính doanh nghiệp
- ✓ Kỹ năng quản lý giá trị tiền tệ theo thời gian



LCT EDUCATION
CONSULTING AND TRAINING

TƯ VẤN DOANH NGHIỆP

- Tư vấn về xây dựng chiến lược và kế hoạch đào tạo
- Tư vấn về xây dựng cơ cấu tổ chức và hệ thống mô tả công việc từng chức danh.
- Tư vấn về xây dựng hệ thống tiền lương
- Tư vấn về xây dựng quy chế, quy định cho các doanh nghiệp nhỏ và vừa.
- Tư vấn về xây dựng mô hình tổ chức cho các doanh nghiệp nhỏ và vừa.
- Tư vấn về xây dựng hệ thống quản lý khách hàng
- Tư vấn về xây dựng hệ thống chuỗi và kênh phân phối
- Tư vấn về xây dựng phát triển đội ngũ các bộ quản lý
- Tư vấn về xây dựng các tiêu chuẩn KPI
- Tư vấn về xây dựng hệ thống KAIZEN, 5S.



PHƯƠNG PHÁP GIẢNG DẠY

“

Cung cấp dịch vụ đào tạo và tư vấn phát triển doanh nghiệp uy tín, chất lượng hàng đầu tại Việt Nam, góp phần cho sự phát triển của doanh nghiệp trong thời đại cuộc cách mạng công nghiệp 4.0

”



- | | |
|-----------------------------------|---|
| ✓ Truyền đạt lý thuyết | ✓ Kèm cặp kỹ năng (Coaching & Feedback) |
| ✓ Bài tập tình huống (case study) | ✓ Chia sẻ kinh nghiệm |
| ✓ Xem video minh họa | ✓ Thực hành bằng những trò chơi |
| ✓ Thảo luận nhóm, thuyết trình | ✓ Thực hành bằng vai diễn (role play) |

- Phương pháp đào tạo theo phong cách Diễn dịch và Quy nạp, ứng dụng uyển chuyển phù hợp trình độ & chủ đề khoá đào tạo sau khi khảo sát thực tế tại doanh nghiệp.
- Phương pháp học linh hoạt theo nhóm mang tính cạnh tranh cao, khuyến khích thảo luận đồng thời phân tích tình huống hoặc các câu hỏi thực tế từ đơn giản đến chuyên sâu, vận dụng phương pháp Não công để kích thích khả năng tư duy và sáng tạo giải pháp đối với các tình huống thực tế. Giảng viên thuyết giảng đề tài, đúc kết các giá trị sau quá trình thảo luận với tôn chỉ luôn lấy người học làm trung tâm, giảng viên cung cấp phương pháp – hướng dẫn sử dụng các công cụ nhằm đóng vai trò định hướng, tư vấn, hỗ trợ và khơi gợi khả năng đột phá tư duy nhằm phát triển các kỹ năng tự giải quyết vấn đề của học viên nhằm ứng dụng kiến thức vào thực tiễn công việc.
- Phương pháp đào tạo mới cũng sử dụng nhiều công cụ giảng dạy trực quan giúp người học dễ dàng tiếp thu và ứng dụng.
- Ngoài ra khoá học được thiết kế theo dạng chuyên đề, trong thời gian ngắn nhằm tạo điều kiện cho các cấp quản lý và nhân viên có thể chủ động sắp xếp được lịch học phù hợp.

ĐỘI NGŨ CHUYÊN GIA VÀ GIẢNG VIÊN



TS LÊ DUY QUANG

TS đại học TARLACEMBA Business London.
Từng giữ các chức vụ quản lý điều hành
tại các tập đoàn đa quốc gia tại VN:
International SOS, Metro Cash & Carry ...



TS NGUYỄN MẠNH HIỀN

Tốt nghiệp ThS Quản Trị Kinh Doanh
Đại Học UBIS, Thụy Sĩ.
26 năm làm quản trị điều hành DN.
Kinh nghiệm 14 năm giảng dạy tư vấn về
quản trị chiến lược và quản trị marketing
cho các DN.



TS PHAN TẤT THỨ

Giảng Viên quốc tế Chương trình Doanh
nhân Empretec, ĐH Havard. Chuyên gia
hàng đầu, tác giả của nhiều mô hình quản
trị nổi tiếng tại VN.



TS BÙI QUANG VĨNH

Tiến sĩ của ĐH Nam Úc UniSA Giám đốc
điều hành – Công ty phân phối của tập
đoàn Bhatia Brothers. Viện phó Viện
Marketing Việt Nam.



TS ĐÀO XUÂN KHƯƠNG

TS chuyên ngành bán lẻ tại Mỹ. Từng giữ
nhiều vị trí quản lý trong các tập đoàn đa
quốc gia.



TS NGUYỄN ĐĂNG MINH

ThS Kỹ thuật ĐH tổng hợp Tokyo; TS
Quản trị kinh doanh ĐH Nagoya Nhật
Bản. Nhiều năm làm tư vấn cho các tập
đoàn đa quốc gia: Honda Lock VN, Orion
VN, Cty điện lực Cà Mau.



PGS.TS NGUYỄN ĐỨC TRUNG

Phó hiệu trưởng ĐH Ngân Hàng
TPHCM. Nguyên phó vụ trưởng Vụ dự
báo, Thống kê Ngân Hàng NN VN.
Chuyên gia hàng đầu về tài chính, ngân
hàng, dự án đầu tư ...



TS HOÀNG TRUNG DŨNG

TS ĐH tổng hợp Poitiers, Cộng hòa Pháp.
Nhiều năm giữ những vị trí quản lý tại các
tập đoàn lớn: Tasco, MSB Bank,...



TS ĐỖ TIẾN LONG

TS ĐH Northcentral, Mỹ. Nhiều năm
kinh nghiệm trong việc giảng dạy và tư
vấn cho các trường ĐH, doanh nghiệp,
tập đoàn.



PGS.TS NGUYỄN VĂN NHÃ

Giảng dạy các chuyên đề:
Kỹ năng thuyết trình, diễn thuyết;
Kỹ năng làm việc hiệu quả;
Nghệ thuật động viên, khích lệ, truyền lửa;
Nhân sự, nhân tài, lãnh đạo, chiến lược.



TS NGUYỄN CHÍ BÌNH

TS đại học Brussels Liberty, Bỉ Đang giữ chức vụ Training General Manager cho Asian Region Từng giữ chức vụ quản lý cho: Electric Vietnam, Honda Vietnam, Mercedes – Benz Vietnam.



CHUYÊN GIA PHAN THẾ VINH

Nghiên cứu sinh – Trường Đại học Bách Khoa Hà Nội. ThS. Quản trị Chiến lược – Đại học Quản trị Paris CH Pháp. Kỹ sư Kinh tế – Đại học Bách Khoa Hà Nội. Ủy viên HĐQT Công ty cổ phần Cơ Khí Đông Anh Licogi.

ĐỀ XUẤT CÁC GIẢNG VIÊN



CHUYÊN GIA LÊ PHÚC KHÁNH

Chuyên gia hàng đầu về digital marketing. Làm marketing online cho grap tại vn. Làm marketing sacomreal. Dự án bán tour du lịch hàn quốc saigontourist.



Ths NGUYỄN MINH TUẤN

Thạc sĩ Quản Trị Kinh Doanh Trường Đại Học Kinh Tế Quốc Dân Hà Nội. Gần 20 năm làm việc cho các tập đoàn đa quốc gia như Coca Cola.



CHUYÊN GIA TRẦN THỊ MINH HẢI

Chuyên gia huấn luyện về giọng nói và bán hàng cho nhiều Tổng công ty và tập đoàn: BIDV, Tienphong Bank, Mobifone VMS, Vinhomes, Tập đoàn kinh đô ...



Ths TRẦN THỊ NGỌC HẠNH

ThS Quản Trị Kinh Doanh – Trường Đại Học Kinh Tế & Tài Chính TPHCM. Nhiều năm làm giảng viên, chuyên gia tư vấn, đào tạo, huấn luyện tại các trường Đại Học, và tập đoàn đa quốc gia ...



Ths TIỀN GIA TRÍ

Ths Marketing, học viện kinh doanh Australia. 10 năm làm việc và là giám đốc kinh doanh tại các công ty hàng đầu VN: Unilever, Vinamilk, Kinh Đô.



Ths TẠ THỊ PHƯỚC THẠNH

ThS Quản Trị Kinh Doanh ĐH Capitol University USA. Kinh nghiệm từng làm CEO cho nhiều DN lớn. 10 năm làm công tác huấn luyện các kỹ năng quản lý làm việc cho các DN.



Ths PHAN KHẮC THÀNH

Nguyên là GD nhân sự Tập đoàn Scavi Pháp CEO công ty NGR Vina. GD sx Cty Tae Kwang Vina Industrial.



Ths TRẦN HOÀNG HIỆP

ThS Quản Trị Nguồn Nhân Lực McFord University USA. 26 năm giữ những vị trí quan trọng tại nhiều tập đoàn đa quốc gia.



CHUYÊN GIA TRẦN LÊ HIỆP

Ths Quản trị kinh doanh. Chuyên gia đào tạo: Quản trị bán hàng, Kỹ năng giao tiếp, kỹ năng quản lý sự thay đổi, Kỹ năng dịch vụ khách hàng.



CHUYÊN GIA VŨ HOÀNG NGÂN

Phó Giáo Sư ngành kinh tế. Nhiều năm làm chuyên gia, cố vấn, và đào tạo cho các tổ chức, tập đoàn, doanh nghiệp.



MBA NGUYỄN ĐĂNG NHẬT

Nhiều năm kinh nghiệm quản lý trong các tập đoàn đa quốc gia. Nhiều năm kinh nghiệm giảng dạy, tư vấn cho nhiều tập đoàn lớn: Unilever, Samsung, Toyota.



CHUYÊN GIA VŨ VĂN QUANG

20 năm giám đốc marketing: Unilever, Heineken, Toshiba, Diana ...



Ths NGUYỄN ĐỨC SƠN

Chuyên gia thương hiệu hàng đầu VN Giám đốc chiến lược thương hiệu Richard Moore Associates tại VN.



CHUYÊN GIA PHẠM DUY HIẾU

CEO tài năng và trẻ nhất ngành ngân hàng khi 34 tuổi: VietABank, ABBank. Giải thưởng doanh nhân trẻ xuất sắc 2014.



Ths ĐOÀN HỮU CẢNH

Giám đốc tài chính Miniso VN. Chuyên gia tư vấn tài chính cho nhiều tập đoàn: Viettel, Vietnam Airline, tập đoàn FPT ...



CHUYÊN GIA FRANCIS HÙNG

Diễn giả hàng đầu châu Á. GD bán hàng xuất sắc nhất VN. Đạt giải thưởng Marriott Hoa Kỳ. Nguyên GD kinh doanh và tiếp thị tập đoàn Ascott International.



CHUYÊN GIA NGUYỄN DUY KHA

Thạc Sĩ ĐH ESG Paris – CH Pháp. Hơn 23 năm làm việc các vị trí quản trị cấp cao tại các tập đoàn đa quốc gia của Mỹ, Châu Âu, Châu Á. Diễn giả - host các Workshop/ Seminar. Đào tạo Inhouse – Public cả nước.



Ths NGUYỄN PHAN ANH

Giảng viên Đại học với hơn 12 năm nghiên cứu - giảng chuyên ngành Thương mại điện tử và Marketing điện tử. chuyên gia đào tạo, tư vấn chiến lược & triển khai giải pháp về E-Commerce, E-Business, E-Marketing, Online Sales...



CHUYÊN GIA LÊ ĐẠI NGỌC

Từng giữ chức vụ quản lý cho: DuoLuck Marketing, Robert BOSCH ... Chuyên Tư vấn - đào tạo các chuyên đề: Kỹ năng tư vấn bán hàng, Kỹ năng Quản lý & lãnh đạo, Kỹ năng Tạo động lực ...



CHUYÊN GIA HUỲNH NGỌC MINH

chuyên gia đào tạo - huấn luyện phát triển cá nhân và doanh nghiệp chuyên gia đào tạo về: Văn hóa doanh nghiệp, Gắn kết đội nhóm ...



LCT EDUCATION
CONSULTING AND TRAINING

HOẠT ĐỘNG ĐÀO TẠO CỦA CÔNG TY VỚI DOANH NGHIỆP



Viettel Gia Lai | Tháng 11 năm 2020

Nội dung: Kỹ năng giao tiếp và thuyết phục khách hàng



LCT EDUCATION
CONSULTING AND TRAINING



Viettel Tien Giang | Tháng 8 năm 2020

Nội dung: Kỹ năng phát triển tinh thần làm việc nhóm.



Viettel Long An | Tháng 9 năm 2020

Nội dung: Kỹ năng bán hàng qua facebook profile



LCT EDUCATION
CONSULTING AND TRAINING



Viettel Đắk Nông | Tháng 9 năm 2020

Nội dung: Kỹ năng bán hàng thực chiến



Viettel Cần Thơ | Tháng 9 năm 2020

Nội dung: Kỹ năng truyền cảm hứng và tạo động lực cho nhân viên



LCT EDUCATION
CONSULTING AND TRAINING



Viettel Vũng Tàu | Tháng 9 năm 2020

Nội dung: Kỹ năng bán hàng online qua facebook và zalo



Viettel Bến Tre | Tháng 10 năm 2020

Nội dung: Kỹ năng bán hàng thực chiến



Viettel Bình Phước | Tháng 10 năm 2020

Nội dung: Kỹ năng giao tiếp và thuyết phục khách hàng



LCT EDUCATION
CONSULTING AND TRAINING



Viettel An Giang | Tháng 10 năm 2020

Nội dung: Kỹ năng phát triển tinh thần làm việc nhóm



Viettel Kon Tum | Tháng 10 năm 2020

Nội dung: Kỹ năng bán hàng thực chiến



Viettel Cao Bằng | Tháng 10 năm 2020

Nội dung: Kỹ năng bán hàng thực chiến



LCT EDUCATION

CONSULTING AND TRAINING



CÔNG TY TNHH ĐÀO TẠO VÀ TƯ VẤN PHÁT TRIỂN DOANH NGHIỆP LCT

Địa chỉ: 157-159 Xuân Hồng, Phòng 4D, tòa nhà HHM, Phường 12, Quận Tân Bình, TP.Hồ Chí Minh

 www.lct.edu.vn

 Hotline: 02862.789.118 | 0967.92.5656

 daotao@lct.edu.vn